



# Programma Smart Installer 2026-27

## Definizione e Sviluppo del Programma

### Definizione

*Lo Smart Installer è un professionista **in possesso delle abilitazioni alla professione** ai sensi del DM 37/08 che opera nel campo dell'impiantistica degli Smart Building, ovvero che ha competenze nel campo dei sistemi per la **gestione automatizzata e intelligente** degli impianti stessi al fine di **minimizzare il consumo energetico**, di favorire il **risparmio idrico** e di **garantire il comfort, la sicurezza e la salute** degli occupanti e che si occupa della **gestione e manutenzione predittiva** degli impianti stessi.*

Concetto chiave è quello di “**integrazione**”, ovvero lo Smart Installer, autonomamente o in collaborazione con altri specialisti, deve essere in grado di assicurare la cosiddetta interoperabilità tra i diversi impianti, attraverso un approccio sistemico e olistico.

### I settori:

1. Telecomunicazioni e cablaggio strutturato
2. Sicurezza informatica
3. Impianti elettrici e illuminotecnici
4. BACS (Sistemi di automazione e controllo degli edifici)
5. Energie rinnovabili e risparmio energetico
6. Sistemi HVAC e Termoregolazione
7. System integration
8. Manutenzione ordinaria, straordinaria ed evolutiva degli impianti

Partendo dal presupposto che tutti questi settori hanno una base in comune, cioè quella di interagire attraverso la rete dati, lo “Smart Installer” deve essere in grado di gestire tutto quello che riguarda l'offerta tecnologica per almeno uno di questi settori e la parte comune relativa alla digitalizzazione degli impianti stessi.

### Obiettivi:

L'obiettivo di fondo del progetto consiste nella creazione e nella promozione di una **rete di aziende e di professionisti dell'installazione altamente qualificati** in grado di “mettere a terra” lo sviluppo tecnologico legato alla cosiddetta “**twin transition**”, ovvero alla transizione energetica e digitale in atto del patrimonio edilizio, così come richiesto dal **Green New Deal** europeo.

Nello specifico il progetto prevede le seguenti azioni:

1. Affiliazione dei professionisti interessati
2. Affiliazione dei partner industriali
3. Offerta formativa continua
4. Costituzione del Gruppo di acquisto
5. Costituzione della centrale appalti
6. Attività di promozione della rete

### Come aderire:

I tecnici che intendono aderire al programma dovranno:

1. Essere in possesso dell'abilitazione ai sensi del DM 37/08 o essere dipendenti di un'azienda in possesso dell'abilitazione



2. Sottoscrivere il form di adesione gratuito\*
3. Assumere l'impegno ad accumulare almeno 20 CFP (crediti formativi professionali) nell'arco dell'anno accumulati frequentando i corsi di formazione e aggiornamento proposti dal programma. I CFP verranno assegnati nella misura di n. 1CFP per ogni ora di frequenza in presenza o FAD
4. Nell'eventualità si intenda operare nel campo delle TLC e della fibra ottica, si dovrà provvedere a certificare le proprie competenze entro 12 mesi dall'iscrizione (ISO 17024:2012)
5. Essere presenti ad almeno una delle due convention annuali organizzate (la presenza verrà considerata valida ai fini del "mantenimento" della certificazione ISO)
6. Utilizzare le proposte commerciali riservate agli smart installer dalle aziende partner per un controvalore minimo di euro 1000 all'anno

#### **Esempio di corsi, certificazioni ed eventi con relativi CFP**

| <b>CORSO</b>                                                                          | <b>ORE</b> | <b>Crediti formativi concessi</b> |
|---------------------------------------------------------------------------------------|------------|-----------------------------------|
| PREPARAZIONE E CERTIFICAZIONE F-GAS                                                   | 8          | 8                                 |
| AGGIORNAMENTO FER - MACROTIPOLOGIA ELETTRICA                                          | 16         | 16                                |
| AGGIORNAMENTO FER - MACROTIPOLOGIA TERMIDRAULICA                                      | 16         | 16                                |
| PREPARAZIONE ALL'ESAME EGE (esperto in gestione dell'energia)                         | 40         | 40                                |
| TECHNICAL ENGLISH                                                                     | 12         | 12                                |
| CORSO RETI IP: LE BASI                                                                | 8          | 8                                 |
| CORSO RETI IP MULTIMEDIALE DOMESTICO: LE RETI WIRELESS                                | 8          | 8                                 |
| CORSO OPERATORE TECNICO INSTALLATORE E MANUTENTORE DI IMPIANTI IN FIBRA OTTICA - FTTH | 16         | 16                                |
| CERTIFICAZIONE SECONDO NORMA UNI CEI EN ISO/IEC 17024                                 | 4          | 4                                 |
| WEBINAR DI FORMAZIONE SUI PRODOTTI DELLE AZIENDE PARTNER                              | 2          | 2                                 |
| FORUM NAZIONALE SMART INSTALLER                                                       | 4          | 4                                 |

\*) NB L'adesione è gratuita per tutti coloro che raggiungeranno il livello minimo stabilito di 20 CFP all'anno, il mancato raggiungimento del livello minimo comporterà un addebito per spese di segreteria a fine anno pari a euro 100,00 per ogni CFP non accumulato (es. CFP accumulati 18, CFP mancanti 2 → quota per spese di segreteria da riconoscere euro 200)

NB) Il mancato raggiungimento dei CFP e il mancato raggiungimento del target di utilizzo del Gruppo di Acquisto per due anni consecutivi comporta l'esclusione immediata dal progetto.

#### **Benefit per gli Smart Installer:**

1. Promozione attraverso i canali Smart Installer e Smart Building Italia
2. Inserimento nell'albo degli "Impiantisti certificati degli impianti multiservizio" dopo il superamento della prova
3. Coinvolgimento nella realizzazione dei lavori che faranno capo al programma (appalti)
4. Accesso prioritario alla formazione con scontistica dedicata
5. Accesso all'area riservata del Gruppo di Acquisto per accedere alle offerte delle aziende partner
6. Consulenza tecnica in rete



7. Rapporto privilegiato con le aziende partner in tema di supporto tecnico e supporto alla vendita
8. Partecipazione all'elaborazione delle linee guida del programma e ai suoi momenti pubblici