



DISTRIBUZIONE
distribuiamo per passione

COMPANY PROFILE



INDICE

CHI SIAMO	2
LA NOSTRA STORIA	4
BTRADE26	6
THE HUB	7
LE NOSTRE SOLUZIONI INTEGRABILI	8
I NOSTRI VALORI	10
LA NOSTRA MISSION	12
CERTIFICAZIONI	20
PREMI E RICONOSCIMENTI	21
NOTE	22

CHI SIAMO

“ Quando fondai MT Distribuzione, avevo una visione chiara: non volevo essere solo un distributore di prodotti, ma un vero partner per i professionisti del settore elettrico, della domotica e dell'automazione. Oggi, posso affermare con soddisfazione che abbiamo realizzato e superato quell'obiettivo iniziale.

La nostra forza non risiede solo nella vasta gamma di soluzioni che offriamo, ma soprattutto nel valore aggiunto che forniamo ai nostri partner. Fin dall'inizio, ho insistito sull'importanza della formazione continua e di un'efficace assistenza tecnica.

Riconoscendo l'importanza dell'efficienza operativa per i nostri partner, abbiamo sviluppato una piattaforma e-commerce B2B all'avanguardia. In MT Distribuzione, non ci consideriamo semplicemente fornitori, ma veri e propri alleati strategici per installatori e aziende del settore.

La nostra missione va oltre la fornitura di prodotti di qualità: ci impegniamo a creare un ecosistema completo di servizi e supporto, progettato per favorire la crescita e il successo dei nostri clienti.

Il punto di riferimento dell'Home & Building Automation per gli Installatori e le Aziende dal 1996

Guardando al futuro, sono entusiasta delle opportunità che ci attendono. Continueremo a innovare, a investire nella formazione e a rafforzare le nostre partnership, sempre con l'obiettivo di essere il partner di riferimento nel settore della domotica, dell'automazione e della sicurezza.



Tiziano Mantello
Fondatore di MT Distribuzione

A handwritten signature in black ink, reading "Mantello Tiziano".





LA NOSTRA STORIA

2019

**Premio Top of the
PID**

2022

**Premio KNX
Menzione Speciale**

2024

**Costruzione
della nuova sede
BTRADE26**

**Premio KNX
Award categoria
sostenibilità**

2021

**MT Distribuzione
diventa KNX Dealer**

2023

**Nuova piattaforma
B2B per ordini online**

BTRADE26



L'eccellenza nell'edilizia sostenibile e intelligente

BTRADE26 rappresenta un esempio all'avanguardia di architettura sostenibile e tecnologicamente avanzata nel panorama dell'edilizia moderna.

Questa innovativa struttura, che funge da nuova sede per MT Distribuzione, è classificata come edificio NZEB (Nearly Zero Energy Building) e vanta la prestigiosa classe energetica A4.

Al cuore di BTRADE26 si trova un sistema di gestione dell'edificio (BMS) basato sullo standard KNX, che garantisce il controllo centralizzato e ottimizzato di tutti gli impianti tecnologici, tra cui HVAC, illuminazione, sicurezza e automazione degli spazi.

Questa integrazione domotica avanzata non solo massimizza il comfort e la sicurezza degli occupanti, ma consente anche una gestione intelligente delle risorse energetiche, minimizzando i consumi e le emissioni di carbonio.

BTRADE26 si distingue come un modello concreto di come tecnologia e sostenibilità possano coesistere armoniosamente, offrendo soluzioni innovative e efficaci per il futuro dell'edilizia smart.

THE HUB

Centro nevralgico per formazione e innovazione tecnica

THE HUB rappresenta il cuore pulsante di BTRADE26, configurandosi come una sala eventi all'avanguardia progettata per offrire un'esperienza multimediale e formativa di alto livello.

Questo spazio versatile è stato concepito per ospitare una vasta gamma di attività, dalle presentazioni aziendali ai corsi di formazione tecnica, sfruttando le più moderne tecnologie audiovisive.

La gestione audio e video di THE HUB è affidata a dispositivi che garantiscono un controllo unificato attraverso un'interfaccia personalizzabile e accessibile da smartphone, tablet o pannelli touch.

THE HUB
walk the talk

Questa soluzione permette una gestione intuitiva e flessibile dell'ambiente, adattandosi alle diverse esigenze degli eventi ospitati. L'integrazione di videosorveglianza e videocitofonia assicura inoltre un elevato standard di sicurezza e controllo.

THE HUB si configura come uno spazio altamente funzionale e tecnologicamente avanzato, riflettendo così l'impegno di MT Distribuzione nell'offrire servizi di eccellenza oltre alla semplice vendita di prodotti.



Domotica e
Smart Home



Antifurto e
Antintrusione



Sistemi di Evacuazione
(EVAC)



Diffusione
Sonora



Controllo Accessi



Telefonia e
Telecomunicazioni



Videosorveglianza

LE NOSTRE SOLUZIONI INTEGRABILI



UPS e Batterie



Automazione



Reti e
Networking



Cavi e
Fibra



Sistemi Rivelazione
Incendio



Elettricità e
Illuminazione



Videocitofonia

MT Distribuzione offre un'ampia gamma di soluzioni integrabili, progettate per soddisfare le esigenze di professionisti e installatori nel settore della domotica, della sicurezza e dell'automazione. Il nostro catalogo comprende oltre 100.000 prodotti che garantiscono la massima qualità e affidabilità.

La nostra offerta di soluzioni integrabili è pensata per permettere ai professionisti di creare ecosistemi smart completi e personalizzati.

I NOSTRI VALORI

Innovazione e competenza tecnica

Investiamo costantemente in ricerca e sviluppo. Il nostro team di tecnici è altamente qualificato e certificato, garantendo un'expertise all'avanguardia nel settore della domotica, della sicurezza e dell'automazione.

Orientamento al cliente

Mettiamo al centro le esigenze dei nostri partner professionali, offrendo non solo prodotti di qualità, ma un ecosistema completo di servizi e supporto.

Affidabilità e qualità

Siamo certificati ISO 9001, siamo inoltre KNX Dealer, e KNX Partner a testimonianza del nostro impegno per mantenere i più alti standard qualitativi in ogni aspetto del nostro lavoro.

Formazione continua

Crediamo fortemente nell'aggiornamento costante, sia per il nostro team che per i nostri clienti. Offriamo percorsi formativi multicanale per garantire che i professionisti del settore siano sempre al passo con le ultime tecnologie.

Supporto a 360°

Offriamo un'assistenza completa e diversificata, dal supporto tecnico pre e post vendita alla consulenza specializzata, per essere un vero partner strategico per i nostri clienti.

Sostenibilità

Promuoviamo soluzioni e tecnologie che favoriscono l'efficienza energetica e la riduzione dell'impatto ambientale, contribuendo a un futuro più sostenibile.

Valori solidi, soluzioni brillanti

Come recita il nostro motto "distribuiamo per passione", mettiamo entusiasmo e impegno in ogni aspetto del nostro lavoro, per offrire sempre il meglio ai nostri partner.

LA NOSTRA MISSION

La nostra mission è il faro che illumina il cammino di MT Distribuzione verso il futuro.

È la promessa che facciamo a noi stessi, ai nostri clienti e al mercato: essere non solo un fornitore, ma un vero alleato strategico per il successo.

Attraverso questa mission, intendiamo plasmare il futuro del settore, contribuendo attivamente alla crescita e all'evoluzione tecnologica degli edifici intelligenti.

**La formula di MT Distribuzione per far crescere
gli installatori e le aziende partner**

Non solo distribuzione di prodotti



La nostra mission si articola in sei pilastri fondamentali, ciascuno dei quali rappresenta un aspetto cruciale del nostro impegno verso i professionisti del settore.

Questi elementi costituiscono l'essenza del nostro approccio integrato, progettato per supportare i nostri partner in ogni fase del loro percorso professionale.

Dalla **ricerca e sviluppo** al **supporto post-vendita**, passando per la **consulenza pre-vendita**, la **formazione**, la **distribuzione** e l'**informazione** costante, ogni aspetto della nostra mission è pensato per creare valore aggiunto e promuovere il successo dei nostri clienti.



1. Ricerca e sviluppo

Si parte da una ricerca attiva che combina l'analisi dell'offerta dei produttori con lo studio delle esigenze degli utenti finali. In questa fase, l'azienda beneficia spesso degli input forniti dai partner professionisti e dalle aziende clienti, che stimolano la ricerca di soluzioni innovative per specifiche problematiche.

Successivamente, i prodotti promettenti vengono sottoposti a rigorosi test in laboratorio per verificarne le funzionalità.



2. Consulenza pre-vendita

Un team di esperti qualificati analizza le esigenze specifiche dei clienti, guidandoli nella scelta delle tecnologie più adatte per installazioni residenziali e commerciali.

Questo approccio garantisce integrazione e scalabilità, permettendo ai clienti di affrontare progetti ambiziosi e distinguersi come professionisti innovativi nel mercato.



3. Formazione

Il sistema formativo di MT Distribuzione è caratterizzato da un approccio multicanale e flessibile, progettato per soddisfare le diverse esigenze di apprendimento dei professionisti del settore.

Corsi di formazione in aula

La formula classica per gli aggiornamenti tecnici sui prodotti. Rende il corsista autonomo, sicuro e specializzato includendo simulazioni di casi di utilizzo.

I corsi sono tenuti all'interno di THE HUB.

Evento *Integralmente*

Un metodo ideale per immergersi tra tutte le novità del settore. Offre la possibilità di interagire direttamente con i produttori per capire le funzionalità dei dispositivi, e futuri aggiornamenti. L'evento è riproposto una volta all'anno in collaborazione con produttori selezionati.

MT Distribuzione offre una formazione continua e accessibile; sul canale YouTube sono disponibili più di 5000 ore di formazione gratuita in diversi format.

MT Lo trovi qui: unboxing e brevi recensioni di prodotti. È particolarmente utile per avere una panoramica veloce delle caratteristiche di un prodotto.

MT Tecnopillole: brevi tutorial tecnici, pensati per essere facilmente consultabili che permettono di comprendere rapidamente le funzionalità di un prodotto. Ideali per chi ha bisogno di informazioni tecniche immediate.

MT Academy: webinar specifici su argomenti tecnici. Vengono spiegati in dettaglio uno o più prodotti, presentando diverse casistiche di utilizzo. Ideale per una formazione approfondita su specifiche tecnologie o soluzioni.



4. Distribuzione e Logistica

MT Distribuzione spedisce in tutto il mondo. Inoltre, garantiamo consegne rapide e puntuali su tutto il territorio italiano.

Il nostro e-commerce B2B, riservato agli operatori di settore, offre un'esperienza d'acquisto intuitiva e personalizzata, permettendo ai professionisti di accedere rapidamente a oltre 100.000 prodotti.

In aggiunta, il nostro team di supporto è sempre disponibile per gestire ordini e richieste di quotazione via telefono o email.



5. Informazione

MT Distribuzione è un vero e proprio hub informativo; manteniamo i nostri partner costantemente aggiornati sulle ultime novità tecnologiche, le tendenze di mercato e gli aggiornamenti normativi.

Questo flusso costante di informazioni qualificate permette ai nostri partner di anticipare le esigenze del mercato, prendere decisioni informate e proporsi ai propri clienti come veri consulenti all'avanguardia.



6. Supporto post-vendita

Comprendiamo che la vera sfida inizia dopo l'installazione, ed è qui che il nostro team di esperti dimostra tutto il suo valore. Offriamo un'assistenza tecnica completa e specializzata, disponibile attraverso molteplici canali per adattarsi a tutte le esigenze.

I nostri tecnici certificati sono costantemente aggiornati sulle ultime tecnologie e pronti a risolvere qualsiasi problematica, dalla semplice configurazione alle integrazioni più sofisticate.

Assistenza Tecnica Telefonica: per problematiche frequenti e di ordinaria amministrazione. Fornisce un aiuto pratico per risolvere intoppi in breve tempo.

Assistenza Tecnica Telematica: per richieste specifiche che richiedono un riscontro visivo. I tecnici si connettono direttamente agli impianti per individuare e risolvere problemi.

Assistenza Tecnica sul Campo: per impianti di maggiore complessità. I tecnici lavorano fianco a fianco con l'installatore.

Supporto Consulenziale: combinazione di supporto tecnico e commerciale per gestire impianti particolarmente complessi o di grandi dimensioni. Include la possibilità di partecipare a sopralluoghi.

Supporto Front Office: gestione rapida di tematiche legate a preventivazione, amministrazione e logistica.

CERTIFICAZIONI



KNX Dealer

Siamo orgogliosi di essere riconosciuti come KNX Dealer, una qualifica che attesta la nostra expertise nel campo della domotica e dell'automazione degli edifici.

Questo riconoscimento ci permette di offrire soluzioni all'avanguardia e un supporto tecnico di alto livello per i sistemi KNX.



Tecnici Certificati KNX Partner

Il nostro team tecnico è composto da professionisti certificati KNX Partner. Questa certificazione assicura che i nostri esperti possiedano una conoscenza approfondita e aggiornata delle tecnologie KNX, permettendoci di fornire un supporto trasversale su tutti i principali marchi del settore.



Certificazione UNI EN ISO 9001

MT Distribuzione è certificata secondo la normativa UNI EN ISO 9001, uno standard internazionale che attesta l'efficacia del nostro sistema di gestione della qualità.

Questa certificazione garantisce che i nostri processi aziendali siano costantemente monitorati e ottimizzati per offrire un servizio di eccellenza ai nostri clienti.

PREMI E RICONOSCIMENTI

Premio KNX Italia 2014

IV EDIZIONE

Miglior progetto KNX per le strutture Recettive
Firenze, 14 Novembre 2014

Premio KNX Italia 2022

XI EDIZIONE

Segnalazione Speciale
KNX DAY – Torino, 25 Novembre 2022

Premio KNX Awards 2024

Sustainability Award

MT Distribuzione ha ottenuto un prestigioso riconoscimento nel campo dell'automazione degli edifici, aggiudicandosi il KNX Award 2024 nella categoria Sostenibilità per la sua innovativa sede. Questo premio sottolinea l'impegno dell'azienda nell'implementazione di tecnologie all'avanguardia per l'efficienza energetica e la riduzione dell'impatto ambientale.

People's Choice

Il progetto di MT Distribuzione ha inoltre conquistato il terzo posto tra i più votati del concorso, un risultato che sottolinea l'apprezzamento del settore e del pubblico per l'approccio innovativo dell'azienda.



Accedi al futuro dell'impiantistica: iscriviti ora al nostro e-commerce B2B!



Caro Professionista,

Semplifica il tuo lavoro e ottimizza i tuoi acquisti con il nostro e-commerce riservato agli operatori del settore.

Con oltre 100.000 prodotti disponibili, potrai:

- Consultare rapidamente le schede tecniche
- Effettuare ordini in completa autonomia
- Accedere a prezzi riservati e offerte esclusive
- Rimanere sempre aggiornato su corsi, eventi e news del settore

Registrati su www.mtdistribuzione.it, oppure inquadra il QR Code e scopri tutti i vantaggi di una piattaforma progettata su misura per tecnici e installatori.





MT Distribuzione Srl
Via G. B. Morgagni 26
37135 Verona (VR)
T. +39 045 509826
F. +39 045 581225
www.mtdistribuzione.it
info@mtdistribuzione.it